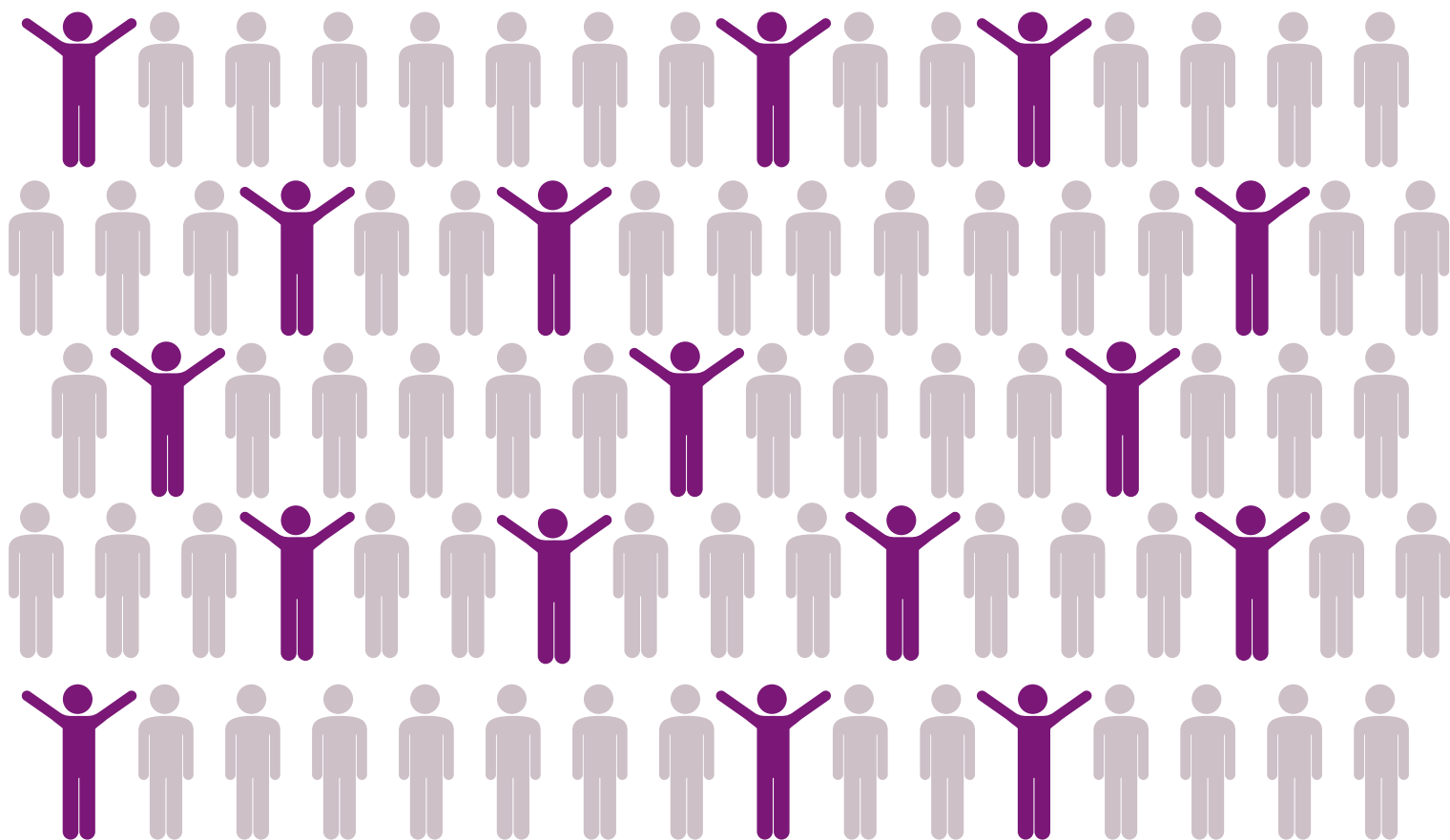


Mehr Erlöse durch Teilhabe
am wachsenden Markt für
Gesundheitsprävention

qualitrain
Qualität, die bewegt



NEUE KUNDEN • NEUE ERTRÄGE • SICHERE VERGÜTUNG • EINFACHE UMSETZUNG



Neue Kunden für Gesundheitsanbieter:
qualitrain aktiviert mit Firmenfitness
Menschen, die sonst nicht in
Fittnesseinrichtungen gehen würden.





FIRMENFITNESS MIT QUALITRAIN

Was macht qualitrain für seine Verbundpartner?

Wir bieten unseren Partnern neue Mitglieder ohne Risiko.

- ➔ wir gewinnen zusätzliche Mitglieder für unsere Verbundpartner
- ➔ Firmenfitness-Mitglieder sind die Beschäftigten der Firmen, mit denen wir Verträge abschließen
- ➔ wir schließen Verträge mit regionalen und nationalen Unternehmen
- ➔ wir vergüten die Besuche der Firmenfitness-Mitglieder in einer monatlichen Zahlung als Gutschrift (keine Rücklastschriften oder Forderungsausfälle!)
- ➔ wir ermöglichen unseren Verbundpartnern zusätzliche private Mitgliedschaften über Angehörigenprogramme
- ➔ wir ermöglichen unseren Verbundpartnern zusätzliche Erlöse durch den Verkauf von Zusatzleistungen an die Firmenfitness-Mitglieder
- ➔ wir ermöglichen unseren Verbundpartnern Zusatzerlöse für die Vermittlung von Firmenkunden.

Firmenfitness „all in“ – gutes Geld für gutes Training!

- ➔ wir übernehmen das Marketing, die Kundengewinnung, die Abwicklung und die Abrechnung
- ➔ wir sind der spezialisierte Außendienst unserer Verbundpartner
- ➔ wir präsentieren die Leistungsfähigkeit unseres Netzwerkes auf Messen
- ➔ wir sind in vielen BGM-Vereinigungen vertreten
- ➔ wir machen bundesweit Werbung für das gemeinsame Produkt.

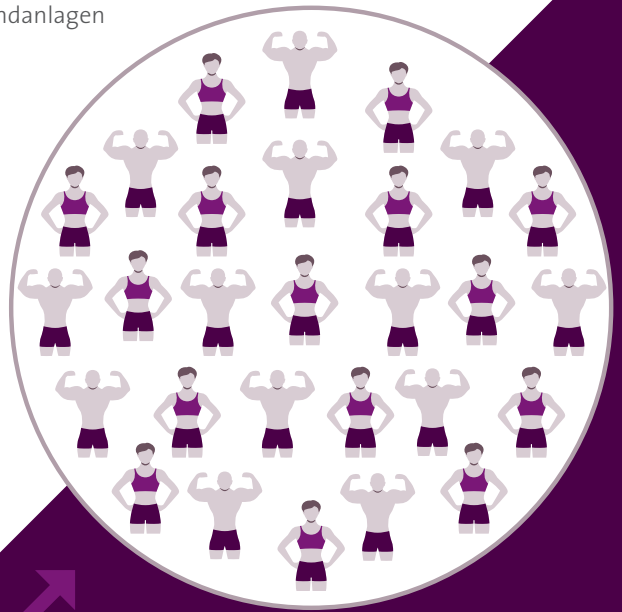




Wachstumsfaktor Firmenfitness

Firmenfitness mit qualitrain stärkt die guten Gesundheitsanbieter

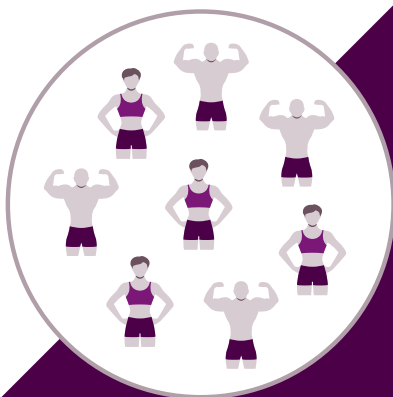
- qualitrain wurde von Studiobetreibern gegründet, um den Qualitäts-Einrichtungen die Teilhabe am wachsenden Gesundheitsmarkt zu ermöglichen
- Firmenfitness stützt vor allem inhabergeführte Studios und kleinere Studiogruppen
- Firmenfitness stärkt uns im Wettbewerb gegen große Ketten und Discounter
- bis zum Jahresende wollen wir 1.000 Verbundpartner in Deutschland gewinnen
- schon heute trainieren die Beschäftigten von über 700 Firmen bei uns
- über 55.000 angemeldete Mitarbeiter besuchen die qualitrain Verbundanlagen **und jeden Monat werden es mehr!**



Wachstumsmotor Firmenfitness.

Wir aktivieren neue Kunden.

Das wirkt sich unmittelbar auf die Studioerlöse aus:



10-16%

... der Bevölkerung lassen sich als private Mitglieder in den Fitness-Studios aktivieren

bis zu 40%

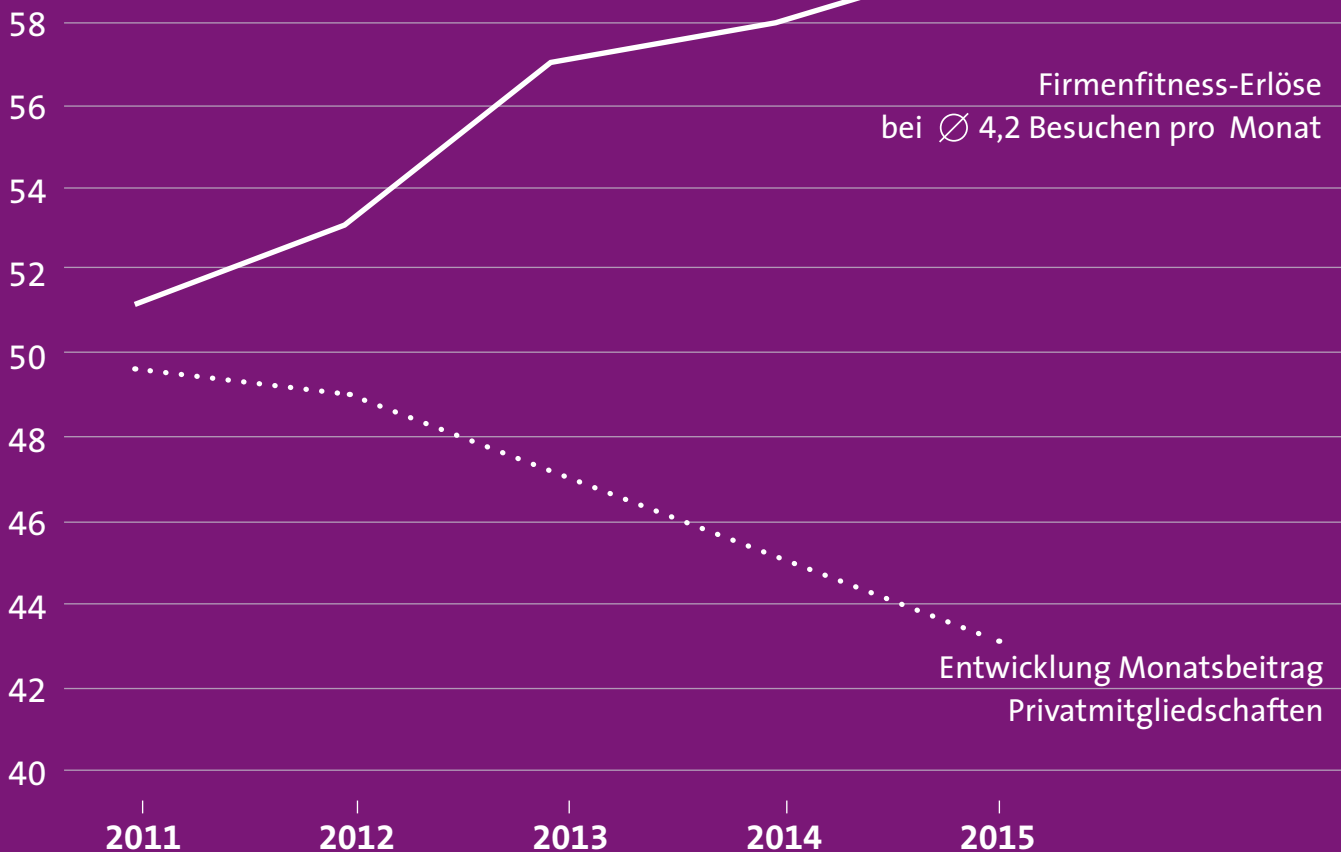
... der Belegschaften unserer Firmenkunden aktivieren wir als Firmenfitness-Mitglieder für unsere Verbundpartner. Darüber hinaus gewinnen unsere Verbundpartner über Angehörigenprogramme weitere ca. 10% neue Privatkunden (10% der Angehörigen von qualitrain-Mitgliedern machen einen privaten Vertrag im Studio).

SOVIEL VERDIENEN UNSERE VERBUNDPARTNER:

+ 15 %

Für jeden Besuch eines Firmenfitness-Mitglieds erhalten Verbundpartner eine Vergütung. Bei den Studios ist seit 2011 die Vergütung um ca. 15 % gestiegen:

	2011	2012	2013	2014	2015
Check-In-Wert	12,23 €	12,74 €	13,71 €	13,90 €	14,02 €
Monatserlös pro Kopf	51,37 €	53,51 €	57,58 €	58,32 €	58,88 €





So werden die Firmenbeiträge an die Partner verteilt: einfach und gerecht!

Grundlage der Abrechnung ist der Check-In-Wert. Dieser ist ganz leicht auszurechnen. Er ist der Wert, der entsteht, wenn man den Monatsbeitrag einer Firma durch die Anzahl aller Studio-Besuche der Mitarbeiter dieser Firma teilt.

Monatsbeitrag des Kunden	5.000 Euro
Besuchszahl aller Mitarbeiter	342 Besuche
5.000 Euro geteilt durch 342 Besuche	= 14,62 Euro.

In diesem Monat ist der Check-In jedes Mitarbeiters der Firma 14,62 Euro wert. Je nach Besuchszahl, ändert sich der Check-In-Wert. Er ist in der Regel im Winter niedriger, im Sommer höher.

Wenn von den 342 Besuchen dieser Firma 45 in Ihrem Studio stattfanden, erhalten Sie 45 x 14,62 Euro = 657,90 Euro abzüglich der Netzwerkumlage.

Die Check-Ins werden mit einer elektronischen Chipkarte erfasst, mit der auch die Trainingsberechtigung überprüft wird. Dazu schließen wir ein Lesegerät an einen PC im Empfangsbereich des Studios an.



Nur Chancen – keine Risiken.

Was müssen Verbundpartner von qualitrain leisten?

Wir erwarten, dass unsere Partner die Mitarbeiter unserer Firmenkunden gut behandeln und ihnen ein gesundheitsorientiertes Training auf der Grundlage des aktuellen Wissensstandes ermöglichen. In der Regel erwarten wir Fitness (Kraft und Ausdauer), Kurse und Sauna als Basisangebote.

Die Firmen vertrauen uns ihre Beschäftigten an, damit diese gesünder werden und mehr Lebensqualität entwickeln. Also erwarten wir im Grunde nur das, was ein qualitätsorientiertes Studio, eine Sportphysiotherapie oder ein Badebetrieb als Kernprodukt anbieten: Gesundheit für die Mitarbeiter unserer Kunden!

Dafür erhalten unsere Verbundpartner verlässliche und wachsende Erlöse aus den Firmenfitnessverträgen, neue Umsätze durch neue Kunden und die Chance auf Zusatzerlöse.

**Win
Win!**



Qualität im Netzwerk



- ➔ unsere Verbundpartner sind hochwertige Fitness- und Gesundheitsanlagen
 - ➔ sie grenzen sich durch ihre Betreuungs-Qualität vom Discountstudiomarkt ab
 - ➔ sie bieten unseren Firmenfitnesskunden optimale Trainingsmöglichkeiten und eine fundierte Trainingsplanung:
- Beratungsgespräch
 - Fitnesstest
 - Einweisung Gerätetraining + 1. Trainingsplan
 - Einweisung Cardiotraining
 - Erstellung 2. Trainingsplan
 - Re-Check

Ihre zukünftigen Kunden!

Zu unseren Kunden zählen viele Mittelständler, aber zunehmend auch große Konzerne mit Niederlassungen in Deutschland, Europa und der Welt. Einige davon dürften Sie kennen:

AIRBUS | BP | Kellogg's | Melitta | VILSA | Arcelor Mittal | Kühne & Nagel

Unsere Kunden sind es schon heute – die Beschäftigten dieser und hunderter anderer Firmen sind Ihre Kunden von morgen.

Jetzt einsteigen und dabei sein:

Wir freuen uns auf Gesundheitsanbieter, die sich unserem wachsenden Netzwerk anschließen möchten. Rückfragen und Aufnahmeanträge gibt es bei der qualitrain-Zentrale:



04292 8 11 20 – 50



info@qualitrain.net



www.qualitrain.net



qualitrain GmbH Fon: (04292) 811 20 - 50
Riesstraße 68 Fax: (04292) 811 20 - 99
27721 Ritterhude Mail: info@qualitrain.net

IMMER GUTE KARTEN MIT QUALITRAIN-FIRMENFITNESS